

# Inducción a Agentes Bupa



## Objetivo

Vive una experiencia formativa que fortalezca tus conocimientos en este inicio de tu actividad como socio comercial.



## Dirigido a

Socios comerciales noveles: agentes, agencias y promotorías



## Modalidad

Remota



## Periodicidad

Mensual



## Duración

6 horas (3 sesiones de 2 h.)

## Temario



1. Conoce a Bupa
2. Ética del Intermediario
3. Ciclo de la venta
4. Bupa Nacional Vital
5. Bupa Nacional Plus
6. Bupa Global Health Plans
7. Ventajas competitivas de Bupa
8. Llenado de solicitud
9. Proceso de emisión
10. Bupa Corporate Care
11. Bupa Óptimo Empresarial
12. The Bupa Academy Mexico

## Proceso



1. Una vez que hayas sido dado de alta en Bupa México, recibirás por correo la información general del programa.
2. Recibirás la invitación con las fechas próximas.
3. Deberás realizar tu inscripción en la liga correspondiente.
4. Capacitación impartirá de manera mensual (vía remota).
5. Capacitación comercial, enviará las evaluaciones al término de la capacitación (mensual).
6. Si se acredita la evaluación, recibirás un certificado interno que acredita sus conocimientos en los temas abordados.
7. El equipo comercial brindará seguimiento mensual a la producción y desarrollo del socio comercial.

